

CROISSANTERIE

MADAME CROISSANT

EST.  2022



ENTDECKE MADAME CROISSANT

Der innovative Croissant-Genuss mit Wohlfühl-Charakter bei dem Tradition auf Moderne trifft.

-  Mit **Liebe** hergestellt, mit **Leidenschaft** gebacken und mit ausgewählten Rezepturen veredelt.
-  Unsere **vielfältigen** Croissant-Rezepturen laden den Gaumen unserer Kunden auf eine Geschmacksreise ein.
-  Dabei setzen wir stets auf eine hohe **Qualität** während des gesamten Herstellungsprozesses.
-  So wird aus frischen Zutaten ein **genussvolles** Stückchen Frankreich zum Mitnehmen.



WIR MACHEN DICH ZUM PÂTISSIER

Madame Croissant ist geschmackliche Handarbeit. Dabei liefern wir unseren Franchisepartnern pragmatische Anleitungen, damit jede Kreation in gleichbleibend hoher Qualität zu unseren Kunden gelangt.

-  Mit **voller Energie** realisieren wir nicht nur immer neue geschmackvolle Rezepturen, sondern feilen auch kontinuierlich an Madame Croissant als **ganzheitlichem Geschäftsmodell**.
-  Das stimmige Gesamterlebnis von Madame Croissant umfasst auch eine **stilvolle Filiale**, **durchdachte Prozesse** und ein **reichweitenstarkes Marketing**.
-  Damit du dich auf das Wesentliche konzentrieren kannst: **deine eigene Madame Croissant Filiale**.



EIN STARKES TEAM FÜR MADAME CROISSANT – UND FÜR DICH

Die Expertise unseres Teams greift wie ein Zahnrad ins andere. Eine gemeinsame Vision von Madame Croissant treibt uns an.



Majid Yaman

Mit seiner langjährigen und familiär über Generationen geprägten Erfahrung in der Gastronomie ist Majid der Dreh- und Angelpunkt wenn es um die Zufriedenheit unserer Kunden geht.



Kay Wernerus

In Sachen Führung und Motivation macht Kay so schnell keiner was vor. Mit seiner Erfahrung, gepaart mit der richtigen Empathie und Menschenkenntnis, ist er eine Leitfigur der Vision von Madame Croissant.



Diana Kaloev

Mit ihrer Marketing-Kompetenz und ihrem Social Media Einfluss, gepaart mit dem geschulten Blick für das Wesentliche, prägt Diana das Gesicht und die Außenwirkung von Madame Croissant wie keine andere.



Sebastian Thamm

Als Experte aus dem Bereich Unternehmensstrategie und Franchising steuert Sebastian die langfristige und stabile Entwicklung von Madame Croissant im Rahmen eines partnerschaftlichen Netzwerks.

GEMEINSAM MEHR ERREICHEN

Nutze als Franchisepartner*in von Madame Croissant die Vorteile eines gemeinschaftlichen Netzwerks und steigere so deine Gewinnperspektiven als selbstständige*r Unternehmer*in.

-  Mehr als **80% aller Startups scheitern** in den ersten drei Jahren.
-  Von Existenzgründern, die in ein Franchise-Konzept einsteigen, **scheitern nur 13 %** in den ersten drei Jahren.
-  Das aufstrebende Netzwerk von Madame Croissant bietet dir die **Vorteile der Gemeinschaft**, die dir als „Einzelkämpfer*in“ verwehrt bleiben.
-  Indem wir unsere **Kräfte bündeln** werden Schwächen kompensiert und Stärken multipliziert. So profitiert auch deine Madame Croissant Filiale. Auch betriebswirtschaftlich.



MIT RÜCKENWIND ZUR EIGENEN MADAME CROISSANT FILIALE

Wir begleiten dich auf dem gesamten Weg bis zur Eröffnung deiner eigenen Filiale und darüber hinaus.



Gründung & Finanzierung

u.a. Genehmigungen und Business Plan Vorlagen



Immobilienfindung & Filialaufbau

u.a. vorgefertigte Filialkonzepte und Dienstleisternetzwerke



Bestell-, Herstell- & Filialprozesse

u.a. Rahmenverträge mit Lieferanten, anschauliche Rezeptbeschreibungen und Anleitung zum Personalmanagement



Marke & Marketing

u.a. Steuerung von Online-Marketing und Social Media Initiativen



Controlling & Erfolgsrechnung

u.a. praxisnahe Reports zum Vergleich und Steuerung des Geschäfts

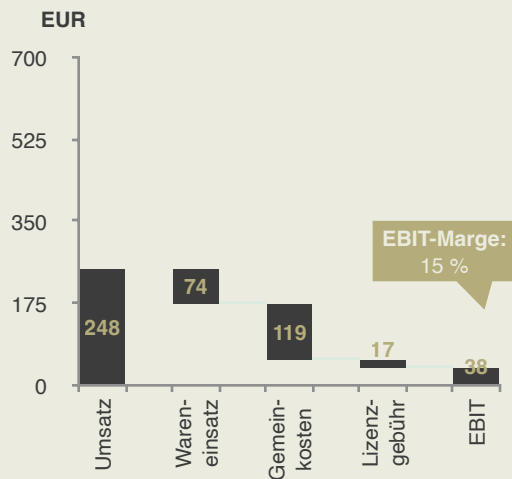


MADAME CROISSANT BIETET ATTRAKTIVE GEWINNPOTENZIALE

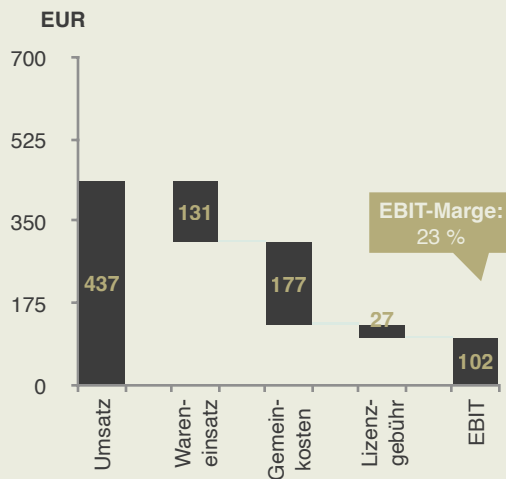
Durch die stetig optimierten Prozesse und die attraktiven Rahmenverträge mit Zulieferern bietet der Betrieb einer Madame Croissant Franchise-Filiale attraktive Gewinnpotenziale.



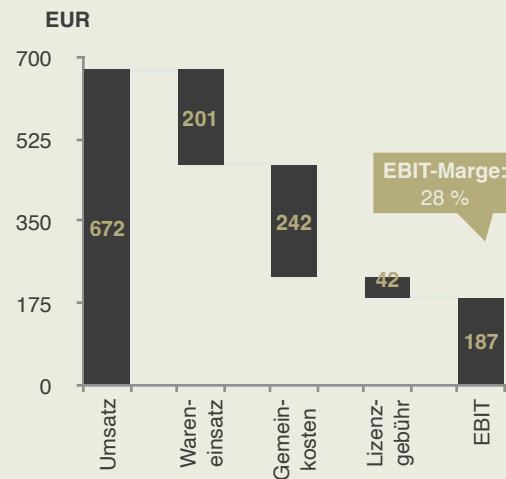
Konservativ



Moderat



Optimistisch



Hinweis: Die dargestellten Szenarien stellen keine Umsatz- oder Profitabilitätsgarantie dar. Sie dienen als Indikation potenzieller Ergebnisrechnungen auf Basis von Erfahrungswerten. Einflussfaktoren, u.a. die Örtlichkeit, die Saisonalität und die Lieferketten können Ergebniswerte teilweise signifikant beeinflussen.

FAIRE KONDITIONEN FÜR EINE LANGFRISTIGE PARTNERSCHAFT

Eine Madame-Croissant-Franchisepartnerschaft beruht auf einer gemeinsamen Win-Win-Mentalität.



Benötigtes Eigenkapital: 25.000-40.000 EUR

Für eine Investitionssumme zum Aufbau einer Madame Croissant Filiale von ca. 150.000 - 200.000 EUR



Eintrittsgebühr: 30.000 EUR

Sprich uns gerne auf dein Wunschgebiet an, um ein konkretes Angebot zu erhalten



Lizenzgebühr: 7-9% des Nettoumsatzes

Nur gemeinsam sind wir langfristig erfolgreich. Variable Gebühren zielen auf eine gemeinschaftliche Entwicklung ab



Marketinggebühr: 2% des Nettoumsatzes, min. 500 EUR pro Monat

Treuhänderisch verwaltetes Marketing-Budget zur deutschlandweiten Stärkung der Reichweite der Marke



DAS BIST DU!

Motiviert und empathisch. Mit dem Wunsch nach unternehmerischer Freiheit, dem Führen deines eigenen Teams. Immer bestrebt Sachen umzusetzen und etwas zu erschaffen. Damit passt du perfekt zu uns!

-  Du bist **begeisterungsfähig** und **motiviert**
-  Du hast **Spaß am Umgang mit Menschen**
-  Du hast den **Wunsch nach deinem eigenen Unternehmen** und schätzt den Wert unterstützender Experten bei der Umsetzung
-  Du willst **Führungsqualitäten entwickeln** und dein eigenes Team leiten
-  Du bist ein*e **Macher*in** und kannst es nicht erwarten den Grundstein deiner eigenen Madame Croissant Filiale zu legen



AU REVOIR UND BIS BALD!

- 🥐 Du findest dich in unserer Philosophie wieder und möchtest Madame Croissant auch in deine Stadt bringen?
- 🥐 Dann freuen wir uns darauf, dich persönlich kennenzulernen
- 🥐 Unser Team wird dich in den nächsten Tagen telefonisch kontaktieren
- 🥐 Buche dir dazu [hier](#) direkt einen Termin

